

MENESTY TARJOAJANA JULKISISSA HANKINNOISSA

Tuliko tarjouksesi hylätyksi pienen muotovirheen vuoksi? Jäitkö hyväksi kakkoseksi tarjousvertailussa? Tässä käytännönläheisessä koulutuksessa opit, mitä julkisten hankintojen tarjouskilpailussa kannattaa tehdä ja mitä ei. Koulutuksessa käymme läpi tarjousprosessin hyödyllisten esimerkkien ja oikeustapausten avulla. Saat kokeneiden asiantuntijoidemme vinkit tarjousvertailussa menestymiseen.

Miten tarjoaja voi vaikuttaa hankintaan

- Mistä kilpailutuksista saa tietoa?
- Vuoropuheluvaihe
- Kysymys-vastaus-vaihe

Tarjouksen tekeminen

- Soveltuvuusvaatimukset eli yritystä koskevat vaatimukset
 - Miten reagoin liian tiukkaan tai mahdottomaan vaatimukseen?
 - Saako alihankkijaa käyttää?
- Hankinnan kohdetta koskevat vaatimukset
 - Miten reagoin syrjivään tai suosivaan vaatimukseen?
 - Milloin vaadittu kalusto, kapasiteetti tai resurssit on oltava käytettävissä?
- Vertailuperusteet
 - Miten optimoin vertailussa menestymisen?
- Vältä sudenkuopat: yleisimmät virheet tarjouksissa

Tarjoajan oikeudet tarjouksen jättämisen jälkeen

- Oikeus saada tietoa tarjousten käsittelystä ja vertailusta

Muutoksenhaku

- Valituksen ja oikaisuvaatimuksen tekeminen
- Liikesalaisuuksien suojaaminen: milloin ja miten tarjoukset tulevat julkisiksi?

Esimerkkiohjelman kesto 3h, hinta alkaen 1600 e + alv
Kysy lisää: info@ptcs.fi tai puh. 050 541 8615

Yhteistyöterveisin,

Saila Eskola
toimitusjohtaja
PTCServices Oy



PTCS
tilauskoulutukset

Suomen johtava
julkisten
hankintojen
asiantuntija ja
kouluttaja
jo vuodesta 2004

PTCServices Oy
www.ptcs.fi

info@ptcs.fi
puh. 050 541 8615

ptc.
services