

# INNOVAATIO- KUMPPANUUS JA KÄÄNTEINEN KILPAILUTUS

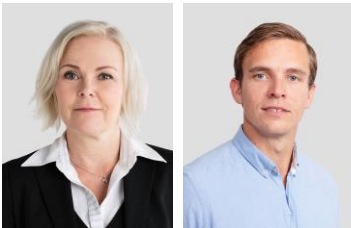
## Esimerkkiohjelma

- Koulutuksen avaus ja tavoitteet
- Markkinakartoitus ennen prosessin aloittamista
  - Mikä on markkinakartoitus ja miten se tehdään? Miksi markkinakartoitusta kannattaa tehdä?
  - Erilaisia toteuttamistapoja ja käytännön esimerkkejä
- Innovaatiokumppanuuden käyttöedellytykset
  - Milloin innovaatiokumppanuutta saa käyttää kansallisissa hankinnoissa ja EU-hankinnoissa
  - Millaisiin hankintoihin se sopii?
- Innovaatiokumppanuuden kulku käytännössä
  - Prosessi
  - Mistä neuvotellaan
  - Neuvottelujen lopputulos
  - Innovoinnin vaiheistus
  - Immateriaalioikeudet
  - hinnoittelu
- Käänteinen kilpailutus
  - Millainen kilpailutustapa on käänteinen kilpailutus ja millaisiin hankintoihin se sopii?
  - Käänteisen kilpailutuksen haasteet
  - Käänteisen kilpailutuksen toteutus käytännössä

Esimerkkiohjelman kesto on 3h. Ohjelma voidaan myös räätälöidä täysin organisaationne tarpeiden ja toiveiden mukaisesti.

## Kouluttajat

PTCS:n asiantuntijat Pauliina Karinkanta (VT) ja/tai Jussi Pyykkönen (VTM)



## Koulutuksen kustannus

Esimerkkiohjelma asiakkaan tiloissa toteutettuna alkaen 1600 e + alv 24% ja mahdolliset matkakulut. Koulutus voidaan toteuttaa myös webinaarina.

PTCS  
tilauskoulutukset

Julkisten  
hankintojen  
ja  
sopimusoikeuden  
luottokouluttaja  
jo vuodesta 2004

PTCS SERVICES OY  
[www.ptcs.fi](http://www.ptcs.fi)

[info@ptcs.fi](mailto:info@ptcs.fi)  
puh. 050 541 8615

ptc.  
services